

報道関係者各位

2024年10月31日
株式会社 SynaBiz

30日間返品保証、メーカー直の独自商品を仕入れ 会員制 BtoB モール「NETSEA Select」リリース

株式会社 SynaBiz（本社：東京都品川区、代表取締役：杉本 聡、株式会社オークファン100%子会社）では、実店舗を持つ小売店（バイヤー）と独自ブランド商品を持つメーカー（サプライヤー）を繋ぐ完全クローズド会員制 BtoB モール「NETSEA Select」（読み：ネッシーセレクト）をリリースしました。

当社は日本最大級の BtoB 卸モール「NETSEA」を運営しておりますが、「NETSEA Select」では NETSEA に登録していない完全新規のサプライヤーにのみ出店いただいております。

そしてこの度の NETSEA Select リリースに伴い、現在新規バイヤーを募集中です。美容、健康、日用雑貨を中心に、他社と差別化できる商品を仕入れたい小売業者様は、下記よりお問い合わせください。
※登録には事前審査があります。

（NETSEA Select 詳細：https://www.netsea.jp/select/buyer/n_log/register/）

NETSEA Select について



低リスクで新規商品の開拓!?

ネッシーセレクト

NETSEA Select

もし売れなくても **30日間返品保証**

ここだけの **独自商品多数**

NETSEA Select は、審査を通過した小売店とメーカーだけがご利用いただける完全クローズドの会員制 BtoB モールです。

【NETSEA Select の特徴】

□ 売れなかった場合も OK！ 30 日間返品保証付き

店頭に並べても売れなかったり、サイズや色が想像と異なっていたりしても、商品未開封であれば、発送日から 30 日間返品可能です。在庫を抱えるリスクを最小限に抑えられるので、様々な新規商材の仕入れにチャレンジできます。（※初めて取引するメーカーとの 3 万円以内の初回注文に限ります。）

□ メーカー仕入れが可能

出展しているサプライヤーはメーカー企業に限定しています。メーカー価格、かつ審査を通過したバイヤー様のみが購入できるため、NETSEA Select を通じて他社と差別化した商品を仕入れることが可能です。

なお今後は、メーカーのブランドストーリーや商品への想いが伝わる WEB サイトのリリースや、小売店向け卸展示会への参画などを予定しております。これにより出展いただけるメーカー数を増やしながら、バイヤーの皆さまに多様な商品をお届けします。

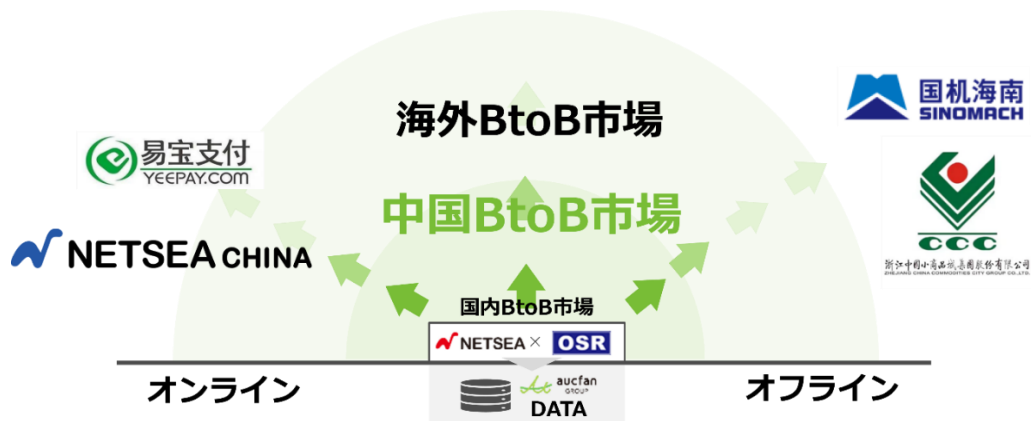
当社では NETSEA Select を通じて、メーカーと小売店が互いに信頼し安定した取引を続けられるプラットフォームの提供を目指します。

オークファングループについて

オークファングループは、社会の様々な「RE」を統合した唯一無二の再流通インフラを構築する「RE-INFRA COMPANY」として、国内で 300 兆円規模、海外を含めると数千兆円規模と推定される BtoB 卸売市場の DX 化に取り組んでおります。

オークファングループは、国内事業を基盤とし海外市場に展開していくことで、BtoB 卸売市場のリーディングカンパニーを目指し、事業展開をしております。

【当社の対面市場】



SynaBiz概要



会社名 : 株式会社SynaBiz

代表者 : 代表取締役 杉本 聡

設立 : 2007年6月

資本金 : 2,500万円 ※株式会社オークファン(東証グロス上場)100%出資

所在地 : 〒141-0001 東京都品川区北品川5-1-18 住友不動産大崎ツインビル東館7F

コーポレートサイト <https://synabiz.co.jp/>

本プレスリリースに関するお問い合わせ

【株式会社オークファン 広報担当：尾藤】

TEL : 03-6809-0951 FAX : 03-6416-3657 Mail : pr@aucfan.com